

Offre spéciale Printemps :
Dédiée aux équipes
commerciales ESN et ISV



PROFITEZ DE L'ÉTÉ POUR ENTRAÎNER
VOS COMMERCIAUX AUX MEILLEURES TECHNIQUES
DE CLOSING



4 1/2 journées pour aller à l'essentiel

De la récupération du besoin jusqu'au premier rendez-vous
Ce qu'il faut privilégier **pour réaliser une proposition commerciale percutante**
Préparer de sa négociation
Mise en pratique avec un cas d'usage



Quiz et QCM interactifs

Plus de 60 questions sous forme de quizz pour s'évaluer en toute situation
depuis son **SmartPhone + des conseils et astuces**



Rapport de préconisations

Résumé du plan de suivi des 4 sessions +
Remise d'un quizz final d'auto-évaluation par stagiaire (Commercial)

RENFORCEZ LES COMPÉTENCES DE VOS SALES AVANT LA REPRISE!
AVEC LA MÉTHODE « SHAKER » 

ILS NOUS FONT DÉJÀ CONFIANCE

inOvency

tryone

ATAWIZ

DECILIA
Business Intelligence

Groupe **Estia**

CLOUD GIRAFE



NOTRE PARTENAIRE SUR CETTE OFFRE :



PRIX EXCEPTIONNEL
SOUS CONDITIONS(*)

4 500€ HT

AU LIEU DE(**)

~~4 800€~~ HT

(*) Prise en charge par le cadre de la mobilisation du CPF ou du plan de développement des compétences

Comment ?

Individuellement ou collectivement via un partenaire référencé Datadock ou directement via Conewbizz (enregistré sous le numéro 11922291892. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'état)

() : Pour un groupe de 4 commerciaux**

Individuellement : 1200€ HT

Les sessions sont limitées à 4 personnes maximum

Au delà, nous contacter.

Modalités de la formation

A distance : c'est une action de formation non-certifiante

POUR EN SAVOIR PLUS :

Julien.brichard@conewbizz.com